

Die Smith & Nephew GmbH ist mit Niederlassungen in 34 Ländern und über 9.600 Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern einer der weltweit führenden Anbieter innovativer Medizinprodukte für die Moderne Wundheilung sowie für die Gelenks- und Knochenchirurgie. Die Produkte dienen der Wiederherstellung oder dem Ersatz von menschlichem Gewebe. Ziel unseres Unternehmens ist es, durch Leistung, Innovation und Vertrauen, das Leben der Patienten zu verbessern.



## Medizinprodukteberater (m/w) Community

Zur Unterstützung unseres Vertriebs im Geschäftsbereich Wundmanagement suchen wir zum nächstmöglichen Termin Mitarbeiter (m/w) in Vollzeit in folgenden Gebieten:

- **Mannheim, Heidelberg, Weinheim (PLZ 681-688, 691-692, 694-695, 747-749)**  
**diese Position ist aufgrund einer Elternzeitvertretung 3 Jahre befristet**
- **Ingolstadt, Dachau, Günzburg (PLZ 850-852, 864-867, 893-894)**

### Ihre Aufgaben:

- Vertrieb unserer Wundversorgungsprodukte im niedergelassenen Bereich (Homecare-Unternehmen, Fachhändler, Pflegedienste, Ärzte, Apotheken, Pflegeheime)
- Realisierung der festgelegten Umsatzziele innerhalb des Verkaufsgebietes
- Eigenverantwortliche Betreuung und Ausbau des Kundenkreises
- Sicherstellung der für den Verkauf unserer Produkte erforderlichen fachlichen und kaufmännischen Beratung und Betreuung gegenüber Abnehmern und Verwendern im niedergelassenen Bereich
- Entgegennahme und unverzügliche Weiterleitung von Reklamationen
- Planung und Durchführung von Workshops, Seminaren, Präsentationen
- Überregionale Mitarbeit bei Ausstellungen und Kongressen
- Auf-/Ausbau des regionalen Netzwerkes von Entscheidungsträgern und Meinungsbildnern

### Unsere Anforderungen:

- Pflegerische oder kaufmännische Ausbildung sowie mehrjährige Vertriebserfahrung in vergleichbarer Funktion
- Ausgeprägtes organisatorisches Geschick sowie ergebnisorientiertes Handeln
- Verhandlungsstärke, Präsentationssicherheit, souveränes Auftreten
- sehr gute analytische Fähigkeiten
- Hohe Motivation und Engagement
- Gute PC – Kenntnisse (insbesondere Excel, PowerPoint, Outlook)

Bei Interesse an dieser herausfordernden Aufgabe mit Entwicklungspotenzial in einem etablierten, dynamisch wachsenden, hoch innovativen und erfolgreichen Unternehmen freuen wir uns auf Ihre Unterlagen inkl. Angaben zu Verfügbarkeit und Gehaltsvorstellung. Bitte richten Sie Ihre vollständige Bewerbung per Email an Frau Sabine Wieser, Human Resources Manager DACHEE:  
Email: [sabine.wieser@smith-nephew.com](mailto:sabine.wieser@smith-nephew.com).